

KURZ & BÜNDIG



Epson

Händlerbeirat zur Wahl

Viele strategische Entscheidungen trifft die Epson-Geschäftsleitung in Absprache mit ihrem wichtigen Partner – dem Handel. Dieser wird vertreten durch den Händlerbeirat, bestehend aus 8 gewählten Händlern aus Deutschland, Österreich und der Schweiz. Bis zum 7. April 2009 hatten alle registrierten Epson-Partner die Möglichkeit, in ihrer Region ihren Favoriten für die Amtsperiode 2009 bis 2011 über die Epson-Händlerplattform Ontop zu wählen.

www.epson-ontop.de

Actebis

Der PC-Berater

Die Familie der beliebten Online-Produktberater von Actebis hat erneut Nachwuchs bekommen: Der PC-Berater sorgt dafür, dass Fachhandelspartner schnell und komfortabel den passenden PC finden. Den individuellen Kundenanforderungen entsprechend werden vom System sekundenschnell die passenden PC-Kandidaten ausgewählt. Ob Workstation, Mini-PC, Thin-Client, Micro- bzw. Micro-Tower oder Ultra Slim gesucht wird, Gehäusefarbe, Betriebssystem, Umweltstandards, Services oder bestimmte Komponenten sowie Schnittstellen gewünscht sind oder Connectivity von Bedeutung ist: Der PC-Berater zeigt sofort alle für die ausgewählten Funktionen infrage kommenden Geräte an – inklusive Preis und Verfügbarkeit. Der neue PC-Berater ist wie die anderen Online-Produktberater auch für die „Händlershops“ verfügbar.

www.actebis.at

gateProtect

Rot-weiß-roter Channel im Ausbau

Security-Spezialist gateProtect will bis Ende 2009 in Österreich ein flächendeckendes Partnernetz aufbauen, um größere Projekte zu sichern und den Umsatz zu steigern.

Mit massiv verstärktem Engagement in Österreich sucht gateProtect zur Vertriebsunterstützung weitere Fachhandelspartner, die bereits auf den Vertrieb von Sicherheitslösungen spezialisiert sind. Verantwortlich für das Sales-Geschäft hierzulande ist seit 1. April Benjamin Feldtmann. Ihm obliegt der Aufbau eines flächendeckenden VAR-Netzes. Zudem fungiert er als zentraler Ansprechpartner für die Belange des Fachhandels. Für diese Position bringt Feldtmann umfassende Erfahrung mit: So war er die letzten vier Jahre bei gateProtect erfolgreich beteiligt am Aufbau des Reseller-Netzes in Deutschland. Bisher ist der Anbieter in Österreich über die united systems GmbH aus Wien und die Leading Kommunikations- und Computertechnik GmbH aus Holzhausen vertreten. gateProtect adressiert vor allem Firmen mit mehr als 100 Mitarbeitern aus allen Branchen.

„Bekannterweise bestimmt auch in Österreich ein aggressiver Verdrängungswettbewerb die Security-Branche“, sagt Dennis Monner, Vorstandsvorsitzender bei gateProtect. „Jetzt kommt aber noch mehr Bewegung in den Markt: Da die Zeiten unnötiger IT-Ausgaben endgültig vorbei zu sein scheint, prüft fast jedes Unternehmen seine Einsparmöglichkeiten – ein idealer Zeitpunkt also für Reseller, in das Geschäft mit gateProtect einzusteigen und neue Projekte mit den einfach zu konfigurierenden und Ressourcen sparenden UTM-Appliances zu sichern.“



„Einfach zu konfigurierende und Ressourcen sparende UTM-Appliances.“

Dennis Monner

Vorstandsvorsitzender
bei gateProtect

Als Anreiz erhalten Reseller, die sich dazu entschließen, Produkte von gateProtect zu vertreiben, die Management-Software gateProtect Command Center V2 (CCV2) im Wert von 4.505 Euro kostenlos. Die intuitiv zu bedienende graphische Benutzeroberfläche des CCV2 ermöglicht die Wartung, Überwachung und Konfiguration von bis zu 500 gateProtect-UTM-Firewalls im Auftrag von Kunden von einer zentralen Stelle aus. Das gateProtect-Partnerprogramm unterscheidet die Stufen Silber, Gold, Platin und Platin+ und umfasst Pre- und Post-Sales-Services, Schulungs- und Zertifizierungsprogramme, Technik-Trainings, ergänzende Marketing- und Lead Generation-Maßnahmen, Support-Dienstleistungen, Werbekostenunterstützung und Bonusprogramme. Je nach Kategorie winken Preisnachlässe, kürzere Reaktionszeiten bei Support-Anfragen sowie eine bessere Unterstützung beim Marketing. Geplant ist, das Budget für Marketingmaßnahmen in diesem Jahr auf 100.000 Euro zu erhöhen, so Monner.

INFO FÜR DEN HÄNDLER

Benjamin Feldtmann
Sales Manager Österreich
Tel.: +49 (040) 278 850
Mail: benjamin.feldtmann@gateprotect.de
Mail: sales@gateprotect.de

www.gateprotect.de

